

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

mk Solutions ist ein Unternehmen mit internationalen Tochtergesellschaften und Stammsitz in Deutschland. Wir planen, entwickeln, erstellen und installieren nutzerfreundliche Rückgabe- und Sortiersysteme, Selbstverbuchungsgeräte, Buchausgabeautomaten und RFID gestützte Komplettlösungen mit dazugehöriger Software für Bibliotheken weltweit.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Betreuung eines gepflegten Kundenstamms und Akquisition von Neukunden
- In enger Zusammenarbeit mit Innendienst und Vertriebsleitung agieren Sie selbständig, gut organisiert im Flächenvertrieb und von Ihrem Home-Office aus
- In dieser Schlüsselposition mit direktem Kundenkontakt sind Sie voll verantwortlich für die Umsatzentwicklung in Ihrem Gebiet

Unser Angebot für Sie:

- Unbefristete Festanstellung in einem wachstumsorientierten, internationalen Unternehmen mit flacher Hierarchie
- Abwechslungsreiche Aufgaben und große Gestaltungsspielräume
- Sie werden mit Dienstwagen und Equipment ausgestattet
- Ein interessantes Gehalt mit attraktiven Erfolgsanteilen honoriert Ihre besonderen Ergebnisse

Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im Flächenvertrieb
- Sie arbeiten ergebnisorientiert und ambitioniert, bearbeiten und steigern den Umsatz
- Stets den Wettbewerb im Blick ermitteln Sie interessante Vertriebskanäle und erschließen neue Interessenten für das bestehende Produktspektrum
- Ihre verbindliche, kommunikative Art macht Sie kompetent im Umgang mit Kunden
- Die üblichen Office/G-Suite Programme wie auch eine CRM-Anwendung beherrschen Sie sicher
- Erfahrung mit RFID-Technologie im Einsatz bei Bibliotheken ist von Vorteil, aber nicht Bedingung

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

Wir freuen uns auf Sie!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Email an jobs@mksolutions.com inklusive Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.